

# 0円で8割をリピーターにする集客術 ～すべてのビジネスにリピート客を！～

お店や企業の利益を安定させるにはリピーターの存在が大切です。しかしわかっていても「時間が足りない・人手が足りない・予算が足りない…」そんな理由でリピーターの獲得のための販促が後回しになっているケースは少なくないようです。

本セミナーでは、リピーターがもたらす利益と今やるべきことを明確にし、今すぐに始められるコストのかからない具体的なノウハウをご紹介します。

ぜひこの機会にご参加下さい。建設業以外の皆様もご参加頂けます。

## 講演内容

- リピーターで商売繁盛
- やってしまいがちなリピーター創りの落とし穴
- なぜ新規開拓をやめられないのか
- 知っておきたい<リピーターを作る3つの手法>
- 心理学を活用した<思い出してもらう>ための方法



Amazonランキング総合1位獲得!



リピーター創出専門コンサルタント

## 一圓 克彦 氏

製造業、福祉事業、IT事業、飲食業など大小7業種の企業経営を自ら経験した実践型のリピーター・ファン創出コンサルタント。顧問先において通常20%～30%といわれる顧客リピート率を80%にまで引き上げるなどの実績が評価され、設立してわずか1年で大手化粧品メーカーや酒造メーカー、小売業や卸売業、カラオケや飲食チェーン店より要請を受け、リピーター創出支援を行っている。2010年出版の著書「0円で8割をリピーターにする集客術」（あさ出版）はAmazonランキング総合1位を獲得した。

- ◆日時◆ 平成29年 9月13日(水) 18:00～20:00
- ◆会場◆ 越谷商工会議所 集会室
- ◆定員◆ 100名 (定員になり次第締め切ります) ◆受講料◆ 無料
- ◆主催◆ 越谷商工会議所 建設業部会

※下記の申込書に必要事項をご記入の上、切り取らずにFAX(048-965-4445)にてお申込み下さい。

9月13日(水) 18:00～20:00 開催「0円で8割をリピーターにする集客術」 ※印は必須です。			
※事業所名		業種	
※住所		FAX	
※TEL		E-mail	
※受講者名			

※ご記入頂きました情報は、各種連絡・情報提供にのみ利用させていただきます。

※災害、交通ダイヤの乱れ、講師の病気等の事情により講師の変更、中止または延期となる場合があります。